

サポートビジネス商社活用海外展開セミナー

～海外ビジネスを成功させるための心得～

主催 関東経済産業局
共催 独立行政法人日本貿易振興機構関東貿易情報センター
独立行政法人中小企業基盤整備機構
独立行政法人工業所有権情報・研修館
株式会社日本政策金融公庫



中小企業が海外展開を成功させるためには、現地での働きかけを主体的に行うことやモチベーションを長期間保ち続けることがポイントとなります。

本セミナーでは、海外展開を目指す飲食分野の中小企業の皆様を対象に、サポートビジネス商社（現地拠点を持つことで海外市場に精通し、テストマーケティングから販路開拓支援まで海外展開に取り組む中小企業のトータルサポートを行う商社）の方を講師に迎え、海外ビジネスに取り組む上で必要な心構えや商社との付き合い方など、海外展開を成功させるためのポイントについてわかりやすくご説明いたします。また、海外展開支援機関の専門家による個別相談会も併せて開催いたします。

多数の皆様のご参加をお待ちしております。

***本セミナーに参加された方で希望する場合には、関東経済産業局主催の「海外展開ONE to ONE商談会」（9月11日開催）へのお申し込みができます。**

日時

2018年7月11日（水） 13:30～17:00

会場

さいたま新都心合同庁舎1号館1階 多目的室1-1

対象

国産の飲食料品・農水産物を取り扱う中小企業（生産者、メーカー）

定員

100名（参加費無料／定員になり次第、締め切らせて頂きます。）

内容

■開会挨拶
関東経済産業局

【第一部】

■基調講演1 「海外展開を成功させるための鍵」

講師：ふあん・じゃぱん株式会社 代表取締役 五木田 貴浩

■基調講演2 「継続輸出のために必要なこと ―商社や販売代理店との付き合い方」

講師：株式会社アライドコーポレーション 代表取締役 氏家 勇祐

■事務局説明 「海外展開ONE to ONE 商談会のご案内」

【第二部】

■支援施策等説明

説明者：関東経済産業局、関東農政局、独立行政法人工業所有権情報・研修館、株式会社日本政策金融公庫

■海外展開支援機関の専門家による個別相談会（※申込時の事前登録制）

相談員：独立行政法人日本貿易振興機構関東貿易情報センター アドバイザー
独立行政法人中小企業基盤整備機構 国際化支援アドバイザー
独立行政法人工業所有権情報・研修館 海外知的財産プロデューサー
株式会社日本政策金融公庫 担当者

講師プロフィール



五木田 貴浩（ふあん・じゃぱん株式会社 代表取締役）

アクセンチュア株式会社入社後、シニアマネージャーとして、大手メーカーや官公庁などの情報化戦略立案、業務・システム刷新など世界各地のプロジェクトに従事。その後、2011年に独立し、国産食品の流通、コンサルティング、プロモーション、販促支援に取り組む。2014年7月にふあん・じゃぱん株式会社を設立し、マレーシアのクアラルンプールに日本ブランドの商品（食品、雑貨、化粧品など）を販売する「Japan Shop」を展開するとともに、海外展開に取り組む中小企業向けの支援サービスを提供。著書に「ハラルマーケットがよくわかる本」。



氏家 勇祐（株式会社アライドコーポレーション 代表取締役社長）

大学在学中アメリカとタイに留学。現地でタイ料理の商材としての可能性に着目。株式会社アライドコーポレーションに入社後、「タイの台所」などのヒットブランドを次々に企画。2004年に代表取締役に就任。タイ料理商材を現地で製造し日本に輸出する傍ら、2015年から現地支店と連携し日本食品のタイへの輸出・販売を開始。仕入れから販売まで自社で一気通貫させ中間コストを抑えることで、現地所得中間層でも買いやすい価格を実現させた。また、日本食に感度の高いタイ人を囲い込んだFacebookページを開設し、広告事業も開始。中小食品メーカー等のテストマーケティング支援や販路開拓までのサポートも行っている。

申込方法

7月6日（金）までに当局ホームページの申込フォームにてお申し込みください。

関東経済産業局 イベント

検索

<http://www.kanto.meti.go.jp/event/index.html>

※申込時の個人情報については、本説明会の運営以外の目的に使用することはありません。

※定員を超えた場合、ご参加いただけない方のみご連絡させていただきます。連絡のない方は、直接会場にお越しください。

お問合せ

関東経済産業局 産業部 国際課 担当者： 高見沢、櫻井、田口、吉川
さいたま新都心合同庁舎1号館
TEL: 048-600-0264、FAX: 048-601-1306

海外展開 ONE to ONE商談会

～サポートビジネス商社を活用した輸出ビジネスへの挑戦～

近年、海外現地での信頼のおけるビジネスパートナーを課題に挙げる中小企業が多くなっています。本商談会では、ASEAN内で有望市場として位置付けられるマレーシア及びタイを対象に、海外展開を志向する食品分野の中小企業と、それを支援するサポートビジネス商社との商談の機会を創出します。

なお、本商談会は7月11日に開催する関東経済産業局主催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー」を受講することが申込条件となります。

日時

2018年9月11日（火） 13:20～17:00

会場

さいたま新都心合同庁舎1号館9階会議室

商談商社

■ふあん・じやぱん株式会社

マレーシアに自社拠点を有し、小売2店舗とEC2店舗を運営。主要取引先はマレーシア最大手流通であるGCHグループ(Jasons、Mercato、Cold Storage)。現地の小売業者等とのネットワークや人脈を駆使し、中小企業の海外展開サポートビジネスを展開。主な取扱い品目は、食品・雑貨・化粧品。

<http://fanjapan.jp/>

■株式会社アライドコーポレーション

日本におけるタイ食品のリーディングカンパニーとしてタイ料理食材を現地で製造し輸出する傍ら、2015年から現地支店と連携し日本食品のタイへの輸出・販売を開始。また、中小食品メーカー等のテストマーケティング支援や販路開拓までのサポートも行っている。

<http://allied-thai.co.jp/>

申込条件

以下を全て満たす企業、商品であること

- ・国産の飲食料品・農水産物を取り扱う中小企業（生産者、メーカー）
- ・関東経済産業局主催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー（7/11開催）」に参加した企業
- ・取扱商品がマレーシア又はタイの輸入規制等に適合し輸出可能なものであること

募集企業数

20社程度（参加費無料／試食用商品サンプル及び備品類は参加企業様をご用意ください）

申込方法

- ・企業からエントリーシートを提出いただき、商談商社の書類選考により参加企業を決定します。
- ・本商談会における実際の商談・取引は、各事業者の判断と責任の下で行っていただきます。万が一、各事業者が損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、関東経済産業局は一切の責任を負いかねますので予めご了承ください。
- ・詳細は、7月11日（水）開催の「サポートビジネス商社活用海外展開セミナー」でご案内します。

【サポートビジネス商社活用海外展開セミナーの申込みはこちら】

<http://www.kanto.meti.go.jp/event/index.html>

※7月6日（金）までに当局ホームページの申込フォームにてお申し込みください。

お問い合わせ

関東経済産業局 産業部 国際課 担当者：高見沢、櫻井、田口、吉川
さいたま新都心合同庁舎1号館

TEL：048-600-0264、FAX：048-601-1306